



**KAYSERİ MİMARŞINAN  
ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİ  
MÜDÜRLÜĞÜNE**



**Tarih** :  
**Sayı** : GS.2020/  
**Konu** : KOSGEB Avrupa İşletmeler Ağı  
Eğitimi

KOSGEB Avrupa İşletmeler Ağı projesi kapsamındaki eğitimlerinden biri olan "**İhracata Hedef Pazarların ve Potansiyel Alıcıların Tespiti Eğitimi**" 10-11 Aralık 2020 tarihleri arasında iki oturum şeklinde düzenlenecektir.

Google Meet uygulaması üzerinden ücretsiz olarak gerçekleştirilecek eğitime katılım için ekte gönderilen tablo doldurularak [kaan.kiral@kosgeb.gov.tr](mailto:kaan.kiral@kosgeb.gov.tr) adresine gönderilmesi gerekmektedir.

Söz konusu eğitime katılım linki, programdan bir gün önce tabloda iletişim bilgileri doldurulan ilgili kişiye KOSGEB tarafından e-posta ile bildirilecektir.

Eğitim hakkında bilgi notu ekte sunulmuştur.

Saygılarımla,

***e-imzalıdır***

O. Fatih SOYSAL  
Genel Sekreter

Ek :KOSGEB İhracatta Hedef Pazarların ve Potansiyel Alıcıların Tespiti Eğitimi (2 sayfa)

Dağıtım:  
İşletmedeki Organize Sanayi Bölgeleri.

**Evrakı Teyidi: <https://ebys.osbuk.org/enVision/Dogrula/L5K88E> Pin Kodu: 57541**

TOBB İkiiz Kuleleri C Kule 16. Kat, Mustafa Kemal Mah. Eskişehir Yolu 9. Km,

No: 252 (Dumlupınar Bulvarı) 06530 Çankaya / Ankara

Tel: +90 (312) 419 18 00 (PBX) Fax: +90 (312) 419 27 00

**E-Posta:** info@osbuk.org.tr **Web:** www.osbuk.org **KEP:** osbuk@hs01.kep.tr

**Ayrıntılı bilgi için:** Taylan UĞUR **Tel:** +90 (312) 419 18 00 (PBX)/115

**E-Posta:** taylan@osbuk.org.tr



**Konu** : KOSGEB Avrupa İşletmeler Ağı Eğitimleri  
**Tarih** : 1/12/2020  
**Hazırlayan** : Taylan UĞUR - Elektrik Elektronik Mühendisi

KOSGEB, firmaları uluslararasılaşma, dış ticaret, uluslararası işbirlikleri konularında bilgilendirmek, inovasyon ve Ar-Ge altyapılarını geliştirip firmaların uluslararası pazarda rekabet edebilirliklerini arttırarak uluslararası ortaklıklar kurmalarını sağlamayı amaçladığı eğitimler düzenlemektedir.

## İHRACATTA HEDEF PAZARLARIN VE POTANSİYEL ALICILARIN TESPİTİ EĞİTİMİ

### Eğitim İçeriği

- |   |  |
|---|--|
| 1. Gün (10 Aralık 2020 Perşembe) 09:30 – 12:30  | 2. Gün (11 Aralık 2020 Cuma) 09:30 – 12:30   |
| <ul style="list-style-type: none"><li>İhracat Döngüsü ve İhracat İstihbaratı</li><li>Stratejik Pazar ve Müşteri Araştırma Teknikleri</li><li>İhracatta Mevcut, Potansiyel ve Hedef Pazar Kavramları</li><li>Müşteri Profili Kavramı</li><li>İstihbarat Kaynakları</li></ul> | <ul style="list-style-type: none"><li>ITC Platformlarının Kullanımı</li><li>Hedef Pazar ve Potansiyel Müşteri Belirleme Kriterleri</li><li>GRID Analizi</li><li>Örnek / Uygulamalı Hedef Pazar Araştırması</li><li>Örnek / Uygulamalı Potansiyel Müşteri Araştırması</li></ul> |

### Eğitim Kabul Şartları

Söz konusu eğitim programı tüm KOBİ'lerimize açık olup, imalatçı girişimci ve işletmelerimize öncelik verilecektir.

### Eğitmen

Hakan AKIN  
BHL Danışmanlık Hizmetleri Kurucusu / Eğitmen

### Eğitim Tarihi

10 – 11 Aralık 2020 (Perşembe ve Cuma (2 Gün))

- Gün: 09.30 - 12.30 saatleri arasındaki olmak üzere toplam 3 saat
- Gün: 09.30 - 12.30 saatleri arasındaki olmak üzere toplam 3 saat

### Eğitim Yeri

Bahse konu eğitim programı *Google Meet* uygulaması üzerinden ücretsiz gerçekleştirilecek olup, katılım sağlayacak kişilere bağlantı linki, söz konusu programın başlangıç tarihinden 1 gün önce, ayrıca KOSGEB tarafından e-posta olarak gönderilecektir.

**Eğitime Bařvuru**

Eğitime bařvurmak için [kaan.kiral@kosgeb.gov.tr](mailto:kaan.kiral@kosgeb.gov.tr) e-posta adresine ařađıdaki formu doldurarak gönderiniz.

İşletme Adı	Kuruluř Yılı	Sektörü	Katılımcı Ad/Soyad	Katılımı Unvanı	E-Posta Adresi